

## Claudia Carrasco Antivilo

Jose Pedro Alessandri 61  
Ñuñoa – Santiago – Chile  
Teléfono: (56 9) 99186283  
[clautau@gmail.com](mailto:clautau@gmail.com)

### EXPERIENCIA LABORAL

---

Noviembre de 2013  
a la fecha

#### GENERAL ELECTRIC CHILE AREA: POWER CONVERSION

GENERAL ELECTRIC (NYSE: GE), es una empresa multinacional listada en bolsa, que hoy cuenta con presencia en más de 100 países, con una dotación que supera los 300.000 empleados alrededor del mundo y que se encuentra presente en el mercado a través de sus distintas áreas que abarcan desde servicios financieros, hasta salud, suministro equipos eléctricos, aviación, iluminación, entre otros.

“POWER CONVERSION es el área de GE encargada de suministrar soluciones eléctricas integradas (equipos eléctricos) para los mercados de: minería, energía e industria.

#### Sales Manager

- Búsqueda y desarrollo de portafolio de clientes y generación de nuevas oportunidades de negocio.
- Responsable de la gestión comercial y supervisión en la elaboración de propuestas.
- Desarrollo y creación de reportes y métricas.
- Análisis del mercado y tendencias.
- Asesorías a clientes.
- Estudio de documentación técnica.
- Supervisión directa: 1 Spare&Service Sales Representative, 1 Marketing & Communication
- Supervisión indirecta: 3 applications engineers, 1 sales support.

#### LOGROS:

- Crecimiento sostenido de ventas
- Implementación del área de propuestas y estudios.
- Migración de SAP a Sales Force.
- Creación de portafolio de oportunidades en minería
- Diversificación de mercado.
- Networking Internacional.

Julio de 2013  
a Noviembre 2013

#### INGENIERIA Y DESARROLLO TECNOLOGICO S.A (IDT) AREA COMERCIAL

IDT S.A. era una empresa perteneciente al grupo CGE (Compañía General de Electricidad), dedicada al diseño y fabricación de equipos eléctricos para la minería, teniendo presencia en Chile y Perú, y con una dotación cercana a los 100 empleados, con facturación entre 12 a 15 Millones de dólares. A Finales del año 2013, esta empresa fue adquirida por General Electric.

#### Jefe de ventas

- Búsqueda de oportunidades de negocio.

- Fidelización de clientes, seguimiento de oportunidades, negociaciones y gestión de órdenes de compra
- Estudio de información técnica, preparación de propuestas.
- Creación y preparación de métricas, informes, y otros para directorio.
- Participación directa en el proceso de due-dilligence.
- Supervisión directa: 1 Venta Servicios, 1 Inteligencia comercial.
- Supervisión Indirecta: 1 asistente de ventas.

#### LOGROS:

- Venta de la empresa.
- Posicionamiento de una nueva línea de equipos en el mercado.
- Crecimiento de las ventas tras el posicionamiento de un nuevo producto.
- Diversificación de mercado.
- Creación y mantención importante cartera de clientes.
- Cumplimiento de plazos acotados para la entrega de información, reportes y métricas.

Diciembre 2010 a  
Julio de 2013

### INGENIERIA Y DESARROLLO TECNOLOGICO S.A (IDT) Área Comercial

#### Asistente de Marketing

- Análisis de mercado y tendencias.
- Investigación de mercado.
- Gestión de información y métricas.
- Preparación informes directorios.
- Búsqueda de proyectos y oportunidades de negocios a fines a los objetivos de la compañía.
- Búsqueda de contactos claves asociados al desarrollo de proyectos.
- Presentación temprana de la empresa en departamentos de compra e ingeniería.
- Soporte al área comercial.

#### LOGROS:

- Creación de base de datos global de proyectos mineros.
- Establecimiento y creación de procedimientos de búsqueda de oportunidades.
- Prospección temprana de oportunidades potenciales para la empresa.
- Identificación de clientes claves para el desarrollo de proyectos.
- Diversificación de mercado y crecimiento de ventas.
- Negociaciones tempranas con empresas de ingeniería y clientes finales para la inclusión de la empresa en el listado de proveedores.

## FORMACIÓN

---

2007 - 2010

UNIVERSIDAD ALBERTO HURTADO  
FACULTAD DE ECONOMÍA Y ADMINISTRACIÓN  
Ingeniería Comercial - Distinción Máxima.

---

## INFORMACIÓN ADICIONAL

Nacionalidad: Chilena  
Fecha de Nacimiento: 02 de marzo de 1988  
Edad: 29 años  
Rut: 16.935.605-k  
Estado civil: Soltera, sin hijos.

Manejo Software: Aplicaciones Windows, Office e Internet nivel usuario. Manejo de SAP, Sales Force.  
Actividades de interés: Deportes - Mountain Bike.  
Premios y Reconocimientos: 2011- Líderes del futuro, entregado a los mejores egresados de ingeniería comercial a nivel nacional.  
Idiomas: inglés nivel medio/avanzado (escrito y hablado).